



AmericaSaves

Los consumidores ahorran al comprar automóviles

AmericaSaves

Los consumidores ahorran al comprar automóviles

Los automóviles y otros vehículos de motor les pueden dar a los consumidores acceso a una gama más amplia de trabajos, tiendas, y vivienda. El poder viajar en automóvil puede ayudar a las personas a ganar más dinero, a gastar menos y a adquirir un mejor valor por su vivienda.

Sin embargo, los automóviles son relativamente caros para comprar y darles mantenimiento. Cada año, las consumidores gastan, en promedio, unos \$7,000 en compras de automóviles y mantenimiento.

Las personas pueden reducir este gasto de transportación al tomar decisiones sabias al comprar. Los consumidores se enfrentan a cuatro decisiones generales claves: ¿Debo comprar un automóvil? ¿Qué vehículo debo comprar? ¿Cómo debo hacer la compra? y ¿Cómo debo financiar la compra?

¿Debo comprar un automóvil?

Alternativas de transporte público o de alquiler:

Antes de comprar un automóvil, especialmente cuando se trata de un segundo vehículo, tome en consideración si la alternativa de transporte público tiene sentido para usted. Estas alternativas pudiesen incluir transporte público, taxis, automóviles para alquiler o una combinación de las tres, particularmente en las ciudades grandes. Lo más importante es estimar el costo de un automóvil y el costo de cualquiera de las alternativas. Entonces, hágase la pregunta si la conveniencia de ser propietario de un automóvil vale el precio del mismo.

Alquiler con opción a compra: Si usted decide que siempre quiere tener un automóvil a su disponibilidad, considere alquilar un automóvil con opción a compra como una alternativa a ser propietario. Una de las razones por la cual se alquilan tantos automóviles es que con frecuencia, los pagos mensuales del alquiler con opción a compra son más bajos que los pagos para un automóvil que se compre. Pero recuerde, al final del período del alquiler, usted no será propietario del automóvil. Y comprar el automóvil al final del período del alquiler le pudiese costar más en total que si lo fuese a comprar desde un principio. Para más información sobre la alternativa de alquilar con opción a compra, por favor vea la guía titulada “Keys to Vehicle Leasing: A Consumer Guide”, publicada por la Junta de la Reserva Federal (“Federal Reserve Board”) y la Comisión Federal de Comercio (“Federal Trade Commission”).

¿Qué debo comprar?

Los automóviles varían mucho en costo. Los gastos anuales de los hogares en transportación automotriz varían entre los cientos de dólares a miles de dólares. El costo exacto para usted depende de factores tales como el tipo de automóvil; los años del automóvil, el millaje y la condición; cómo usted lo paga, cómo lo asegura y cómo le da servicio; y cuántos vehículos usted tiene y cuán lejos los maneja.

Cuál modelo de automóvil: Primero, piense en los tipos de modelos que satisfacen sus necesidades de transportación y que son asequibles. Entonces, busque en la Internet y en publicaciones objetivas, tales como “Consumer Reports” y “The Car Book”, información sobre las características, rendimiento, durabilidad y costos de los modelos que le interesan a usted. Finalmente, revise y maneje cualquiera de estos modelos.

Nuevo o usado: Al decidirse si debe comprar un automóvil nuevo o usado, asegúrese hacer el estimado de la diferencia de los costos totales, no sólo del precio de compra, pero también de la depreciación, el millaje que le rinde la gasolina, las primas del seguro, los cargos por financiamiento, y los costos de mantenimiento y reparaciones en los que pudiese incurrir. Y recuerde que, los automóviles nuevos casi siempre son más confiables y tienen mejores garantías que los automóviles usados, pero pierden de un 20 a un 40 por ciento de su valor al sacarlos del concesionario.



AmericaSaves
You Can Build Wealth
www.AmericaSaves.org



AmericaSaves®
You Can Build Wealth
www.AmericaSaves.org

La campaña “AmericaSaves” es una campaña a nivel nacional que tiene como fin persuadir y ayudar a los estadounidenses a ahorrar y a acumular ahorros de manera más efectiva. Esta campaña fue iniciada por la Federación Estadounidense de Consumidores, (“Consumer Federation of America”) una organización sin fines de lucro, que involucra a cientos de organizaciones sin fines de lucro, gubernamentales y de negocios.

¿Cómo comprar?

Automóviles nuevos: Casi siempre, en los concesionarios de automóviles, el precio de los vehículos y sus características opcionales se pueden negociar. De hecho, la mayoría de los compradores no pagan el precio de lista sugerido por el fabricante (o el precio de la etiqueta). Aquí le sugerimos cómo obtener el mejor precio.

- Antes de comenzar a negociar, averigüe cuál es el precio al mayoreo que el fabricante le cobra al concesionario, que pudiese ser bastante menos que el precio que aparece en la etiqueta. Usted puede encontrar este precio al mayoreo en la Internet, o si compra el servicio de reportes para los consumidores provistos por organizaciones tal como “Consumer Reports”.
- Negocie el precio por teléfono con varios concesionarios. Ya que es más fácil que usted termine una llamada por teléfono que irse de un establecimiento de un concesionario, es más probable que usted obtenga un mejor precio. Si el concesionario no quiere hablar del precio con usted por teléfono, llame a otro concesionario.
- Si tiene dudas en negociar, considere buscar la ayuda de un servicio para comprar automóviles. Uno de los grupos sin fines de lucro a favor de los consumidores administra un servicio muy popular llamado “CarBargains”, en el que muchos concesionarios hacen ofertas para ganar su venta.

Automóviles usados: El comprar un automóvil usado conlleva riesgos porque con frecuencia, usted no tiene la certeza de la condición del vehículo. Aquí le ofrecemos una estrategia para comprar:

- Verifique el precio que aparece en el libro de precios para autos usados llamado “Bluebook” para que se informe del precio de venta en que por lo general se vende un auto usado en ciertas condiciones. Los precios del “Bluebook” se pueden encontrar en una biblioteca de referencia o en la Internet.
- Tenga en cuenta que hay pocas garantías para autos usados que de veras son efectivas. La mayoría de los automóviles se venden “en las condiciones en que se encuentran”, y la mayoría del resto de los autos usados tienen una garantía 50-50, que le obliga a usted a pagar una porción de los costos de reparaciones.

- Trate de buscar a un mecánico que esté dispuesto a hacerle una revisión al auto antes de que usted lo compre. También consulte con el concesionario si está dispuesto a hacer la venta con la condición que el automóvil pase la inspección.
- Considere comprar un auto de un familiar o amigo que probablemente estén más dispuestos que el concesionario a decirle lo que saben de la condición del automóvil y a no cobrarle más de la cuenta.

Cómo financiar

Busque un préstamo antes de comprar un automóvil.

- Decida la cantidad que desea tomar prestada y el número de pagos mensuales. Recuerde que, por lo general, mientras más alta sea la cantidad del depósito (y mientras más baja sea la cantidad que toma prestada), más baja será la tasa de interés de su préstamo. También recuerde que mientras más corto el término del préstamo, menos pagará usted en intereses. Para ayuda en cómo ahorrar para un depósito más grande, por favor vea la última sección de este folleto.
- Compare las opciones disponibles para obtener un préstamo que le cueste menos utilizando la Internet o las Páginas Amarillas. De todas maneras, no se olvide llamar a su banco o a su cooperativa de crédito para que le den una cotización en la tasa de interés antes de consultar con un concesionario sobre las posibilidades para el financiamiento.

- Si todos los prestadores le cotizan una tasa de interés por encima de las tasas típicas, usted es considerado un riesgo crediticio más alto que el promedio. Si su reporte de crédito y las puntuaciones relacionadas están correctas, entonces usted debe considerar retrasar la compra del automóvil hasta que usted haya tenido éxito en aumentar su puntuación de crédito.

Si usted todavía quiere financiar el automóvil con el concesionario, negocie.

- El concesionario pudiese darle una cotización por encima de la tasa de interés que refleja el riesgo de crédito que usted presenta (“la tasa para comprar”). Si esta tasa de interés es más alta que la que le cotizó el banco o la cooperativa de crédito, probablemente está “inflada”. Pídale al concesionario que le dé la tasa para comprar. Si no se la dan, considere utilizar otra fuente para financiar la compra del auto.
- La Ley Federal para la Oportunidad Equitativa de Crédito prohíbe la discriminación relacionada a los cargos por financiamiento basado en la raza, grupo étnico, género (sexo), o el estado civil de la persona. Asegúrese que la tasa de interés que usted paga refleja su mérito crediticio, y no uno de los factores ya mencionados.

Y por último, recuerde que ya no tiene 3 días con derecho a cancelar la compra de un automóvil o el financiamiento de un automóvil. Asegúrese que usted quiere el auto y que usted entiende los términos del contrato antes de firmar el contrato. No saque el automóvil del lote de autos hasta que el financiamiento haya sido finalizado.

Cómo ahorrar para dar un depósito más grande

Como ya mencionamos anteriormente, mientras más alta sea la cantidad de su depósito, más baja será la deuda, la tasa de interés y el interés adeudado.

La manera más efectiva para ahorrar una cantidad de depósito más alta es ahorrando una porción de cada cheque que cobre. Pídale a su banco o cooperativa de crédito que transfiera regularmente cierta cantidad de su cuenta de cheques a su cuenta de ahorros.

Si usted necesita ayuda en cómo encontrar dinero para ahorrar, revise la información gratuita preparada por la campaña “America Saves” en www.AmericaSaves.org. Y considere la posibilidad de inscribirse como una persona que ahorra para que cualifique para la ayuda gratuita, incluyendo un boletín trimestral y acceso a planificadores financieros. Usted lo puede hacer al llenar el formulario de inscripción disponible por la Internet y en este folleto.

“America Saves” es una campaña nacional para animar a las personas a ahorrar que es coordinada por la organización sin fines de lucro la Federación Estadounidense de Consumidores, la cual recibe asesoramiento de organizaciones a nivel nacional, sin fines de lucro y de negocios.



SÍ

yo quiero ahorrar.

Toda la información personal será tratada confidencialmente.

Yo deseo inscribirme y recibir beneficios por la Internet. Inscribame en www.AmericaSaves.org.

O

Yo deseo inscribirme por facsímil o correo y recibir beneficios por correo. Llene el formulario abajo y envíelo por facsímil al (202) 797-9093 ó envíelo por correo a **America Saves, P.O. Box 12099, Washington, D.C. 20005-0999.**

Yo me comprometo a ahorrar para dar un depósito más alto para un automóvil al ahorrar \$_____ al mes por _____ meses en la siguiente institución financiera y con el tipo de cuenta _____ a la cual haré depósitos por (método) _____ comenzando en (fecha aproximada) _____.

Firma _____

Nombre _____
(Por favor escriba en letra de molde)

Dirección _____

Correo electrónico (opcional) _____

Visite nuestro sitio web en www.AmericaSaves.org